

長野しんきんニューリーダーゼミナール 2023

開催期間 2023年9月～2024年3月



本ゼミナールは、若手経営者・後継者のビジネス展開と相互交流を目的とした交流型のシリーズ勉強会です。

これからも、ずっといっしょに、このまちで



長野信用金庫

実施要領

対象者	若手経営者・後継者
期間	2023年9月開講
定員	30名様
場所	第1講/第6講 THE SAIHOKUKAN HOTEL(犀北館) 第2～5講 長野信用金庫 本部棟2F研修室
受講料	お一人様 48,000円(税込)

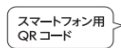
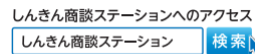
お申込要領

申込方法	下記受講申込書にご記入のうえ、長野信用金庫の担当者にお渡し下さい。
申込締切	2023年9月1日(金) 定員になり次第、締め切ります
受講料の支払方法	お申込時に一括で指定口座へお支払い願います。「振込依頼書」をご利用下さい。 【振込先】長野信用金庫 本店営業部 普通預金 0493619 (口座名義) 長野信用金庫 地域みらい 応援部 部長 山本 晃
お問合せお申込先	長野信用金庫 地域みらい応援部 担当:中村 淳一 住所:長野市居町133-1 TEL:026-228-0221(代表) 平日(月～金)9:00～17:00 ※土日、祝日、年末年始を除く

※ビジネスマッチングウェブサイト「しんきん商談ステーション」への企業情報掲載について

本ゼミナール参加事業者様の販路開拓支援の一環として、新規に「しんきん商談ステーション」への企業情報掲載を希望される場合、今年度の掲載手数料 {3,300円(税込)} を免除とさせていただきます。

お申込みはこちらから! ➡



長野しんきんニューリーダーゼミナール2023 受講申込書

・勉強会の受講を申し込みます。尚、以下に掲載の情報を各種情報を受けるため、連携企業の(株)タナベコンサルティングに提供することに同意いたします。

・ご提供いただいた個人情報は、法令の定めのある場合やご本人が同意している場合を除き、目的外に利用することや、第三者に提供することはありません。

申込日: 2023年 月 日

貴社名		お取引支店	
ご住所	〒	業種	
		電話番号	
E-mail	@	FAX番号	
ご参加者	お役職	お名前	ご年齢
		(フリガナ)	歳

お申込みは、お取引店担当者へお渡しください

(留意事項)

※定員に達した場合は、受付を終了させていただきます。

※受講料につきましては、いかなる理由でも返金には応じられませんので、予めご了承下さい。

次世代経営者を一流の経営者に養成する『長野しんきんニューリーダーゼミナール 2023』



「長野しんきんニューリーダーゼミナール」で学ぶこと

THINGS TO LEARN

ここ数年のコロナパンデミックによる「世界同時リセット」はあらゆる変化を前倒しにしました。さらにロシアによるウクライナ侵攻という地政学リスクも重なり、世界的インフレ、金利上昇、円安、これらに端を発したコストプレッシャーなど、新しい経済変化によって企業は大きな揺さぶりをかけられています。中小企業経営者の皆様は、先の見えない暗闇の道を歩んでいるからこそ、会社組織の進むべき方向を灯し、明かりを示す「決断」が必要になります。

しんきんニューリーダーゼミナールでは、環境変化に適応する企業に向けた新たな価値観を学ぶことをメインテーマに、経営者に必要な「経営感覚」を高めて参ります。また、経営者に必要な「経営感覚」に加え、グループディスカッションを通して「仲間」づくりのご支援もして参ります。

「自社を成長させていきたい」「自社の未来を支えるリーダーとして自身が成長したい」と志高く、向上心のある若手経営者、後継者の皆さまのご参加をお待ちしております。

経営を体系的に学び、新たなビジネスモデル開発のステップを学ぶ

経営者として備えておくべき、経営戦略、組織、リーダーシップ等を、ケーススタディを活用しながら体系的に習得します。

受講生の理解度向上のためのサポート体制

あるべき論を教える教育家ではなく、実践の現場で業績を上げることを本業とする経営コンサルタントがご指導します。講座外でも、自社経営に対するお悩みがある場合は、お引き受けしますのでお申し付けください。

受講生相互の人脈・ネットワーク形成

座学のみではなく、ケーススタディ等をグループワークで行い、交流の一助とします。受講生同士の交流会を通して、ネットワークづくりを目指します。

経営は1T4Mのバランス

戦略とは、企業経営における大きなフレームワークであり、「何をなすべきか」「どこを狙うか」という方向づけを意味します。

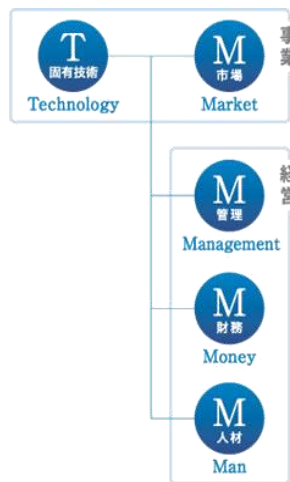
経営は1T4M（ワンティー・フォーエム）で成り立っており、1Tとは「テクノロジー」であり、4Mとは「マーケット・マネジメント・マネー・マン」です。

固有技術（テクノロジー）をどのマーケット（市場）に投入するかによって、事業すなわち企業成長の可能性が決まります。

また、儲かるかどうかはマネジメントで決まり、企業存続はマネーで決まる。これらが実行できるかどうかは、人材（マン）で決定づけられます。

企業における戦略とは、この1T4Mをいかに意思決定していかにかかっており、バランス感覚が重要となってくるのです。

当セミナーにおいてはその経営のバランス感覚を養います。



< セミナーカリキュラム >

NO	月	テーマ	ポイント	備考
第1講	2023年 9月27日（水） 13：00～20：00	人的資本経営 一人に投資する経営	（1）人材ビジョン・ポリシー （2）従業員の働き甲斐を創る （3）給与/働き方/教育	閉校式 自己紹介 情報交換会
第2講	10月26日（木） 13：30～17：00	儲けの仕組みを理解する	（1）経営者に必要な会社の数字 （2）財務諸表とは （3）儲けの仕組みを理解する	-
第3講	11月28日（火） 13：30～17：00	自社の事業戦略を構築する	（1）中小企業の戦略とは （2）自社の強みを認識する （3）自社の勝てる事業は何か	-
第4講	2024年 1月25日（木） 13：30～17：00	営業デジタル戦略「待ち伏せ営業」	（1）もう営業パーソンは不必要なのか （2）リアルとWEBの同時進行 （3）顧客を育てる思考へ	-
第5講	2月20日（火） 13：30～17：00	学び直しを始める組織・教育体系づくり	（1）人づくりの本質を理解する （2）組織を活性化するには （3）人材成長を決める3つの力	-
第6講	3月19日（火） 13：00～20：00	わが社の本当に必要な経営戦略とは	（1）未来の自社のなりたい姿を描く （2）ビジネスモデルの再構築 （3）浸透するブランディング	閉校式 情報交換会

※セミナー・情報交換会については、情勢によって開催方法が変更・中止になる場合がございます

< TCG Review > ※無料サービス

ファーストコールカンパニーを志す経営者、
リーダーの方々のための「戦略パートナー誌」。



< 連携企業 >



TANABE CONSULTING Co., Ltd.

創業：1957年10月16日

設立：1963年4月1日

資本金：17億7,200万円

事業内容：

経営コンサルティング、人材育成支援、経営支援ツール販売、
会員組織運営、SPグッズ企画、販売、ビジネス手帳
「ブルーダイヤリー」企画・販売etc

