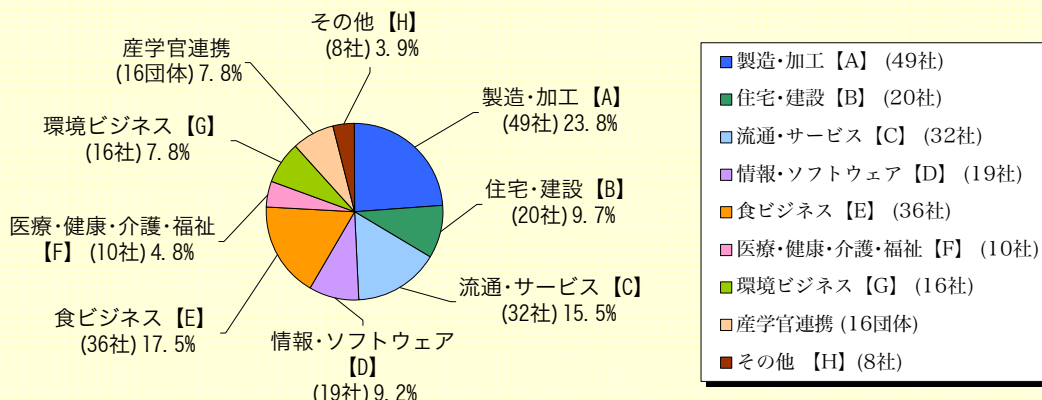
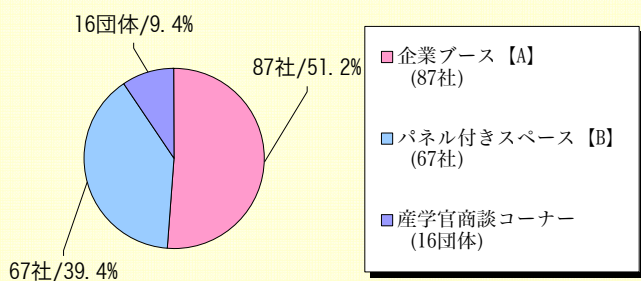


## 出展企業様アンケート結果 (170社分/206社)

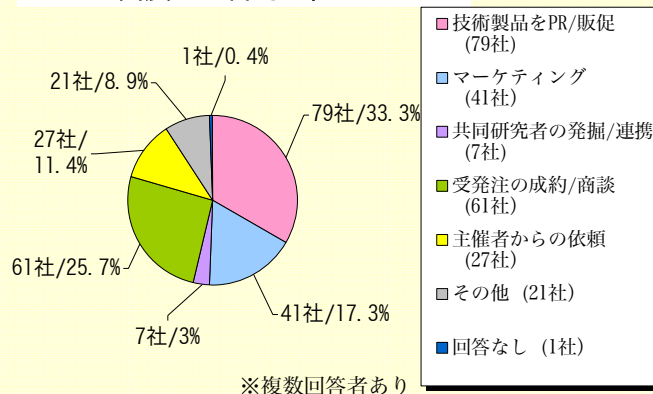
### <出展社業種内訳 ※206社が出展>



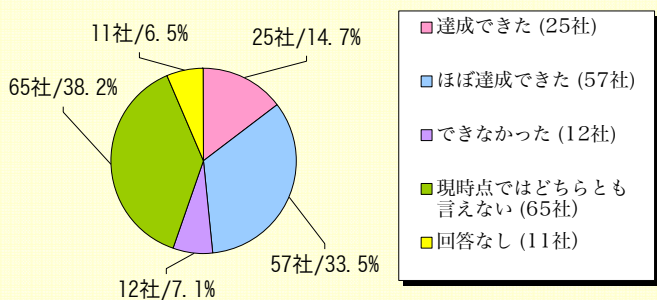
### <Q1-1. 出展形式は？>



### <Q1-2. 出展した目的は何ですか？>



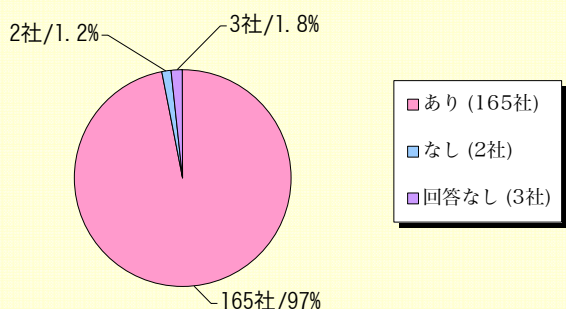
### <Q1-3. 出展目的の達成度はいかがですか？>



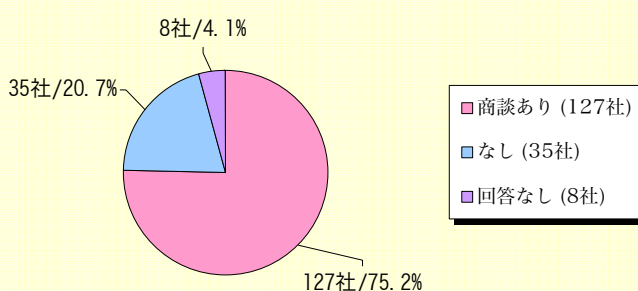
### <「Q1-3」のように回答された理由>

- ・1件商談が成立し、今後につながる商談もあった。
- ・拡販のきっかけ作りができた。
- ・主要各社へ出向き、提案書を渡すことができた。
- ・情報を得るには良かった。
- ・新規先とのマッチングができました。
- ・成立した商談有り。今後の見込先を確保できた。
- ・初めてご案内する企業が多い中、これからのやりとりで絆を求めていければと感じました。
- ・人とのつながり、物の流れをアピールできた。
- ・マッチング企業様と前向きな話げできた。
- ・名刺交換をもう少しできれば良かった。

### <Q1-4. 名刺交換はありましたか？>

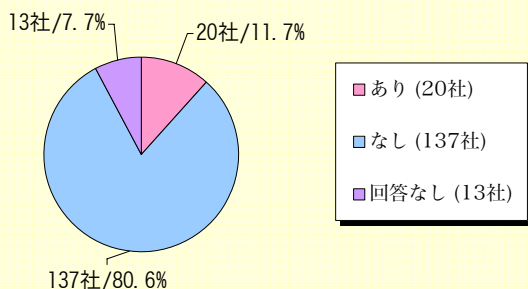


### <Q1-5. 商談はありましたか？>

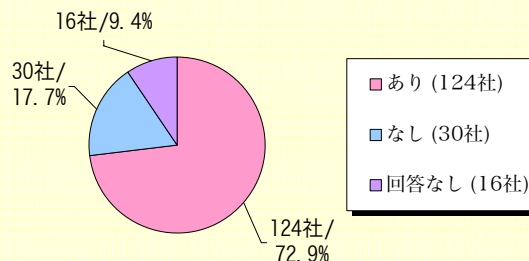


## 出展企業様アンケート結果（170社分/206社）

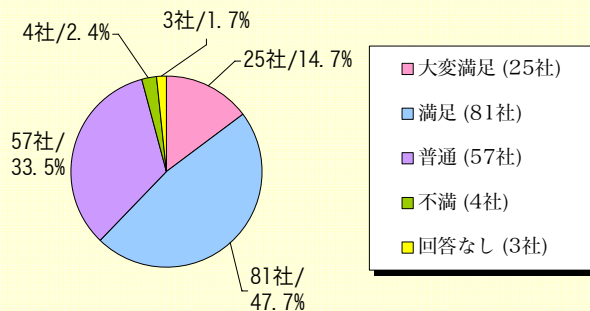
### <Q1-6. 成立した商談はありましたか？>



### <Q1-7. 今後、商談継続ができそうな先はありましたか？>



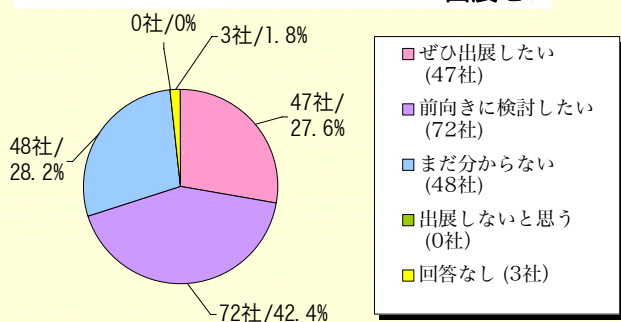
### <Q1-8. 出展のご感想は？>



### <「Q1-8」のように回答された理由>

- ・異業種交流や新しい先様と知り合うことができた。
- ・工業製品取引業界以外の異業種との協議ができた。
- ・今後取引に繋がりそうな商談ができた。
- ・商談会に参加する回数が少ないため、とまどいも多かったのですが、糸口が掴めそうです。
- ・初めての出展で様子が分からなかったが、多くの業種を見ることができて良かった。
- ・多様な業種があり楽しい。
- ・やる気次第で実績に結びつける事が可能だと思う。
- ・来場者が多く、関心も高かったため得るものがありました。

### <Q2. 次回も長野しんきんビジネスフェアに出展を>



### <Q3. 今後のビジネスフェア開催に対するご要望・ご意見をお聞かせください>

- ・一般客層への展示会のPRの方法などを向上できれば良いと思いました。
- ・工業と農業（食品系）は別の方が良いのではないかと思います。
- ・今後も更に規模を拡大していただきたいと思えます。
- ・質の良い貴重なフェアなので、今後も継続してほしい。
- ・商談の機会は事前に調整して頂いて良かった。食品メーカーが少ない。もっと多くしてほしい。
- ・多数出展企業様がある中で、プレゼンの機会も与えてくださり長野の企業とも知合いにもなれたので良かった。
- ・できればフェアの開催時間を長時間にして欲しい。ドリンクコーナーはとても良かったので今後もお願いしたい。
- ・年2回の開催を希望いたします。
- ・一般向けの周知をして欲しい。
- ・今回とても良い話がありました。
- ・出展者の増加、来場者の増加。