

早めに万全の対策を → 最適な事業承継プランをご提案、応援します。

事業承継には、多くの時間と準備が必要です。
 事業承継を成功させるためにも、
 早めに対策を練りお客さまの大切な財産である優れた技術や
 ノウハウ、そして従業員と事業を、未来を守りましょう。
 長野信金では、より円滑な事業承継を行うための
 最適プランをご提案し、具体的対策の実行をサポートいたします。
 お気軽にご相談ください。

長野信金のサポートメニュー

- 譲渡先の紹介・交渉 (M&Aサポート業務)
- 自社株の評価額の試算
- 相続税額の試算
- 後継者育成機関の紹介
- 株主の対策
- 弁護士・税理士・公認会計士の紹介 etc.

まずお客さまの現状を確認

| | | |
|---------|-------------------------|--|
| Check 1 | 後継者は決まっている | <input type="checkbox"/> Yes <input type="checkbox"/> No |
| Check 2 | 後継者の教育は順調 | <input type="checkbox"/> Yes <input type="checkbox"/> No |
| Check 3 | 自社の株価を知っている | <input type="checkbox"/> Yes <input type="checkbox"/> No |
| Check 4 | 納税資金 (相続税・贈与税等)を準備 | <input type="checkbox"/> Yes <input type="checkbox"/> No |
| Check 5 | 議決権の2/3 (特別議決) 以上を確保 | <input type="checkbox"/> Yes <input type="checkbox"/> No |
| Check 6 | 承継のプランおよび 日程は検討済み | <input type="checkbox"/> Yes <input type="checkbox"/> No |

Noにチェックがある場合、早めの対処が必要です。

最適な事業承継プランのご提案 [事業承継の流れ]



M&A は事業承継の一手段

M&Aは、いま事業承継および経営戦略の有効な手段の一つとして注目されています。合併・買収(株式譲渡・事業譲渡等)に加え、資本や業務提携も含まれます。〈長野信金〉では、①業務調査・戦略の策定、②円滑な交渉、③買収価額の算定、④各契約書草案作成のアドバイスなどをおして、円滑な事業承継をサポートします。

(※) 専門家や連携機関による初期相談は無料となりますが、その後の具体的な対策の実行に際しては有料となることがあります。

